



Die Vertriebsmanager

DEUTSCHLANDS GRÖßTE SALESFORCE!

Mitglieder-Edition 2.0

Unser Verband in Zahlen



2013

Gründungsjahr

1

Vertriebsverband

1.200

Verbandsmitglieder

120

Veranstaltungen/ Jahr

500+

Teilnehmende am
Vertriebsmanagement
Kongress

4.400

Follower in unserer
LinkedIn Community

Warum braucht es Die Vertriebsmanager?



Old keys won't
open new doors

Vertrieb steht vor großen Herausforderungen



100%

Quereinsteiger

51,9 Y

Ø Alter von
Vertriebsführungs Kräften

9,9%

Weibliche Führungskräfte
im Vertrieb

51%

Digitalisierungsrate im
Vertrieb

64%

Unternehmen haben
keine CSO-Funktion

17

SDGs

Vertrieb ist Vielfalt - 18 Rollen im Vertrieb



Vertriebsleitung
Geschäftsführung, Vorstand



Übergreifende Steuerung

Vertriebsstrategie
Business Development
Vertragsmgmt., Tax, Regulierung
Compensation & Benefits
Controlling, Reporting, Datenanalytik



Übergreifende Fachfunktionen

Innendienst
Pricing
Technischer Verkauf
Channel Mgmt. – E-Commerce
Channel Mgmt. – Distributoren
Channel Mgmt. – Tele-Sales



Akquise

Pre Sales
Außendienst
Bid Management



Bestand & Loyalty

After Sales
Kundenservice
Bestandskunden-Mgmt.

So sehen wir modernen Vertrieb



Die Vertriebsstrategie ist fester Bestandteil, sowie tragende Säule der Unternehmensstrategie.

Daher setzen wir uns für die eigenständige Board-Funktion des CSO (Chief Sales Officers) ein.

So sehen wir modernen Vertrieb



Führungskräfte erhalten Wissen & Qualifikation, um verantwortungsvoll und zukunftsfähig agieren zu können.

Wir unterstützen den Erwerb operativer, strategischer und praktischer Fähigkeiten für fachliche & persönliche Entwicklungen.

So sehen wir modernen Vertrieb



Professionalisierung des Vertriebs zur Sicherung von
Wettbewerbsfähigkeit & Fortbestand.

Wir bieten Netzwerke, unabhängige Expertise und Trends auf Basis von
Wissenschaft, Erfahrung und Know-How.

Unser Konzept



Unser Konzept



Unsere **8 Expert Hubs** liefern dir **strategische Impulse** – gemeinsam mit unseren Förderpartnern

Portal - Mediathek - Webinare

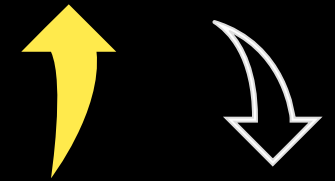
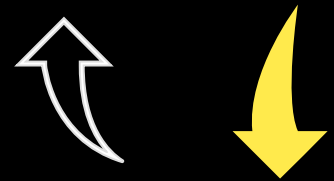


Unser **Wissenschaftlicher Beirat** führt für uns **wissenschaftliche Studien zu aktuellen Themen** durch, die dir exklusiv zur Verfügung stehen

Portal – Webinare

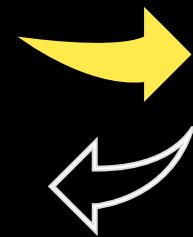


Von Vertriebsmanager:innen, für Vertriebsmanager:innen



Unsere **8 Local Hubs** organisieren bis zu **120 Veranstaltungen** im Jahr – für dein Netzwerk auf Augenhöhe

Präsenz: VKick – VNet



Unsere **Förderpartner** stellen dir ihre **Expertise und ihre Experten** zur Verfügung – gemeinsam geben wir die Antworten für strategische & operative Herausforderungen

*VCoach/ Masterclass - Webinare - VKick
Portal - Mediathek*



Unser Konzept – Netzwerken auf Augenhöhe



Business-Plattform

Branchenübergreifend

Lokal präsent

Wertschätzend

Wertvoll



8

Local Hubs

Unser Konzept – Mitglieder-Befähigung



Trends & Insights

Wissenstransfer

Wissenschaft &
Expertise

Content Creation

Content- und PR-Konzept
Mitgliederumfragen

Wissenschaft

Wissenschaftlicher Beirat
Wiss. Studien & Ergebnisse

Corporate Communication

Corporate Influencer & LinkedIn Community
Social Selling Expert (zertif. Lehrgang)

1
Zukunftsfähigkeit

Nachhaltigkeit
Diversity & Inclusion
Mental Health
Reporting

2 **Change & Transformation**

Vertriebsorganisationen
Sales vs. Supply Chain

3 **Führen & Fördern**

New Work – Future Skills
Fachkräftemangel

4 **Steuerung & Tools**

Automatisierung
Digitalisierung & KI

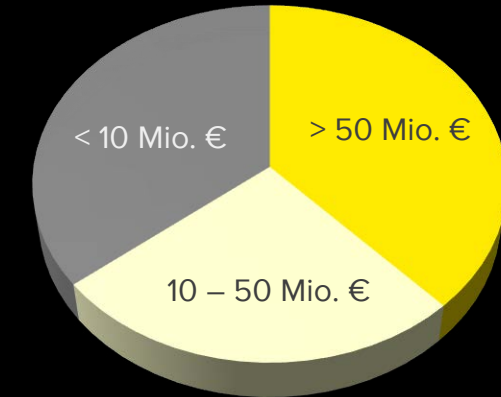
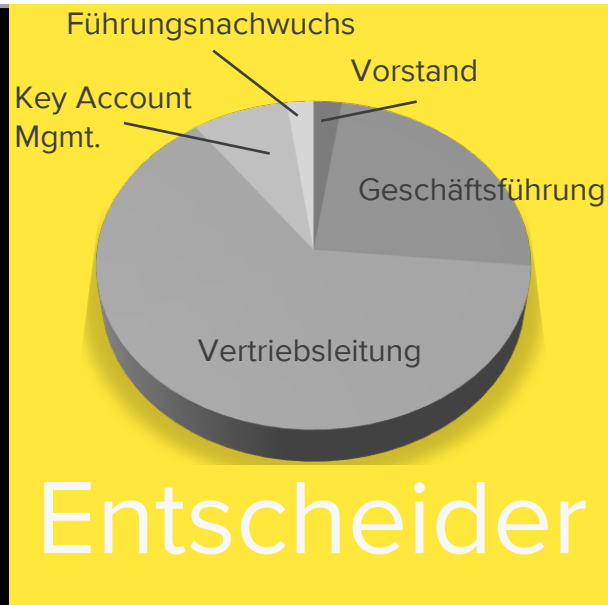
5 **Marketing & Sales**

Hybrid Selling
Sales vs. Marketing

8

Expert Hubs

Das bieten wir dir – All-Access



Alle

Branchen

DACH

Region

B2B

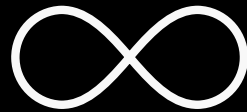
Schwerpunkt

Das bieten wir dir – Befähigung



1

Mediathek



Themen Expert Hubs
Netzwerk Local Hubs



&

VTalk – Der Podcast



10

Wissenschaftliche
Beiräte



45

Förderpartner



=



Deine Befähigung

Das bieten wir dir – Vertriebs-Heimat



1.200

Zugänge zu
Unternehmen



4.400

Gleichgesinnte
(Follower LinkedIn)



\$

Corporate Benefits



120

Veranstaltungen/ Jahr



1

Vertriebsmanagement
Kongress

=



Deine Vertriebs-
Heimat

Vertriebsmanagement Kongress – das Highlight



2,5 Tage Vertrieb pur

Pre-Event: 02. Juni 2024

Kongresstage: 03. und 04. Juni 2024

Estrel Berlin (ECC)

#du – Präge die Vertriebsevolution



Strategische Säulen:

- Leadership 4.0
- Vertriebspraxis
- Digitaler Vertrieb

Vertriebsmanagement Kongress – das Highlight



- Einmal jährlich
- Entscheider:innen & Fachkräfte im Vertrieb
- Mitglieder & Nicht-Mitglieder
- Mitglieder erhalten 20% Rabatt auf alle Ticketkategorien
- Teambuilding für dein Vertriebsteam (Gruppenrabatt)
- Weiterbildungszertifikat für alle Teilnehmenden

- 500+
- 40 Speaker
- 3 Bühnen
- Riesige Netzwerkfläche mit 50 Ausstellenden
- Geniale Abend-Netzwerk-Veranstaltung

Unsere Mitgliedschaften



Vollmitglieder

wahl- und stimmberechtigt
Kandidatur für Präsidium, Vorstand

150
Euro

Geschäftsführung, Vorstand,
Vertriebsleitung,
Key Account Management,
Interim Management
Startup-Gründer:innen

Young Sales Professionals & Sales Professionals

Bis 30 Jahre

Bis 35 Jahre

75
Euro

Personal- oder Budgetverantwortung nicht erforderlich
Nicht wahl- und stimmberechtigt
Kandidatur für Stellvertretungsrollen von Vorstandsressorts

150
Euro



Übergreifende Steuerung



Akquise



Übergreifende Fachfunktionen



Bestand & Loyalty

Abteilungs-, Teamleitungen,
Vertriebsmitarbeitende

Unsere Mitgliedschaften



Förderpartner

Nicht wahl- und stimmberechtigt

1.200
Euro

Unternehmen

Förderer unseres Verbandes
Hauptzielgruppe der Produkte/
Dienstleistungen ist der Vertrieb

- Content-Partner
- Event-Partner
- V+-Partner
- Sponsoren



Natürliches Fördermitglied

Nicht wahl- und stimmberechtigt

300
Euro

Personen (Solopreneurs)

Hauptzielgruppe der Produkte/
Dienstleistungen ist der Vertrieb

Keine Bewerbung der Produkte/
Dienstleistungen gestattet



Tu es oder tu es nicht. Es gibt kein versuchen.

Wir freuen uns auf dich!



Werde noch
heute Mitglied!



Online-Mitgliedsantrag



Die **Vertriebsmanager**
Bundesverband der Vertriebsmanager e.V.

Bundesverband der Vertriebsmanager e.V.

Kurfürstendamm 194
Haus Cumberland
10707 Berlin

www.dievertriebsmanager.de



#du

Wir befähigen dich und deinen Vertrieb – du gestaltest



Die **Vertriebsmanager**
Bundesverband der Vertriebsmanager e.V.